

涨价能缓解打的难?

拨打0551-2610788,说说你的看法

昨日星报将目前合肥出租车市场的成本晒了晒账,讨论热线0551-2610788就异常火爆,不少读者发出疑问:涨价就能解决打的难的问题吗?

“出租车司机在合肥一个月的收入并不算太低。再说,出租车的服务也不怎么样,很少有态度好的司机,为什么还要涨价呢?”许多读者表示,如果一定要调整,在起步价和等时费、空贴费中,只能调整一项,如果三项同时调整,都让乘客来买单,非常不合理。

截至昨日19时,讨论电话依然不断。星报记者将把读者提出的建议和意见,进行归类整理,带到6月8日的听证会上。

记者 王玉 俞宝强

调价未必能缓解市区打的难

对于合肥市区打的难,不少司机认为是起步价低引起的,再加上油价猛涨,大大影响了出租车司机的收入,所以大多数司机都不愿往市区跑,因此纷纷要求提高出租车起步价。但至于为什么要从涨价入手缓解打的难,合

肥市没给出调研的数据。

虽然合肥出租车价格提高后,会提高出租车司机载客的积极性。但是,提高出租车起步价,能不能真正解决合肥市打的难的问题,一切都在人们的观望中。

市民章先生认为,合肥市打

的难,还有合肥市目前“摩的”、“黑车”整治不力,冲击合肥市出租车市场;受利益驱使,一些出租车司机仍把酒店和宾馆作为重要的载客点;主管部门对出租车运营监管不力等原因,都有可能是导致合肥出现打的难的原因。

涨价是头痛医头,脚痛医脚

调整出租车的运价,大部分是出租车行业提出的,理由大多是:司机很辛苦,没有养老保险;每天的油价成本太高;或者因为市内太堵车,司机们都不愿意去市内,涨点价,就可以刺激他们的积极性,从而缓解打车难。

读者阿兰对记者说,现在的出租车本来就收取燃油附加费,调整方案中,虽然取消了燃油附加费,但同时提高了起步价,这其实是变相涨价。且不说等时费、空贴费等,启动天然气联动机制后,还要再收钱,显然这个涨价之举并不科学。

如果不发展公共交通,就知道涨价,可以试想一下,出租车涨价,公交车不便利,买私家车的越来越多,道路越来越堵。出租车又呼吁涨价,私家车更多。这种涨价其实就是头痛医头,脚痛医脚,而且还会恶性循环。

解决黑头车是当务之急

“解决市民打车难,根本在于开放出租车的营运市场,降低营运市场的准入门槛,让市场活起来。”来自合肥经济学院的张老师,昨日给记者分析了一“堂”课。

张老师说:“涨价后只是增加

了市民的负担,没有从根本上解决市民出行打车难的症结。打的费涨了,出租车利润增加,黑车在利益驱动下只会更多。”

针对如何才能解决打车难问题,张老师说,黑头车长期存在,

是因为市场需要它,那么在运费不变的情况下,就应增加出租车数量,降低出租车营运证费用,压缩黑车生存空间。这样出租车的生意好,积极性也会高,自然就会良性循环。

部分城市出租车计费标准

长沙

起步价:白天起步价为2公里6元,夜间(21时-次日5时)2公里7元。
公里价:白天2公里以上续程单价每公里为1.8元,夜间2公里以上续程单价每公里2.16元。
时速:在12公里以下,按每3分钟1元收取。
返程费:凡单程载客10公里以上,从10公里开始,按公里运价的50%加收空驶费。

济南

起步价:(前3公里)1.6L排量以下:7.5元,1.8L排量以上:10元。
公里价:1.6L排量以下:1.4元/公里(加收0.5元燃油费),1.8L排量以上:2元/公里。
车辆行驶速度:低于12公里/小时,累计计时每满5分钟收取1元费用。

郑州

起步价:2000CC以下汽车,起步价6元(包2公里),排气量2000CC及以上的汽车,起步价为10元/3公里。
公里价:每公里1.5元,12公里及以后,每公里2.25元。夜间(22:00-次日5:00)加2元。
返程费:单程超过12公里(含12公里),超过部分公里租价加收50%的空驶费。

成都

起步价:(前3公里)白天捷达、爱丽舍、速腾(1.6L)5元;速腾(2.0L)8元。
公里价:白天1.4元/公里;夜间(22:00-次日6:00)1.7元/公里。
备注:除速腾2.0外,其他车型加收1元燃油附加费。

西安

起步价:小排量车型白天6元(2公里内),晚上7元(2公里内);(夏利6元 奥拓5元 晚上加1元);大排量车型白天8元(3公里内),晚上9元(3公里内)。
公里价:小排量车型1.5元/公里;大排量车型2.4元/公里(白天),2.7元/公里(夜间)

苏宁三里庵 三周年 畅响三日不绝

买电器不用等 苏宁5月25-27日盛惠触手可及

敬告广大消费者:合肥这个月买电器不用等!5月25日合肥苏宁电器三里庵旗舰店三周年庆,全城13店同步启动,投入了近千万资源回馈广大合肥市民,力争把实惠带到每一个消费者身边,让消费者可以看得见!摸得着!搬回家!精彩不容错过!盛惠触手可及!

不一般的高度 不一样的力度

2009年,合肥苏宁电器三里庵旗舰店空降三里庵商圈,从此开辟了西合肥的家电市场,树立了苏宁在合肥西商圈的家电标杆;历经三年,2012三里庵旗舰店已成长为令人仰望的参天大树,领袖着西合肥的家电市场。5月25日在三里庵旗舰店三周年庆典之际,合肥苏宁特携旗下13家门店齐设盛宴,邀您共襄盛举、齐贺三里庵旗舰店周年庆典!

昨晚,笔者探访了正筹备周年庆典的三里庵旗舰店,卖场处处彰显出科技与时尚完美结合的气质。合肥苏宁电器相关负责人向记者介绍,目前三里庵店整体商品布展已基本完毕,各品类品牌商品又进行出样的丰富,只待5月25日消费者的光临!

成功 是又一个新的起点

三里庵旗舰店位于长江西路与渭河路交口,国购广场对面,与三里庵家乐福南北呼应,地理位置具有极强的可识别性,是合肥消费者购买家电的首选地之一。开业三年来,三里庵旗舰店从品牌建设着手,从细微处做起,严把商品质量关、狠抓售后服务,全方面向合肥市民展示了苏宁电器“价格低”、“服务优”、“品质高”、“环境好”等优势,让消费者真正体会到了来苏宁买家电“品牌、价格、服务”一步步到位,为苏宁树立了良好的商业品牌。

2012年5月三里庵旗舰店再次升级,升级后的三里庵店总面积近万平米,十大品类上百品牌近万件商品全部出新;品类布局均按国际顶级家电商场标准打造,在突出高端、经典的家电产品格局,诠释现代精品家居时尚理念的同时,力求最大限

度方便消费者购物。同时,升级后的三里庵旗舰店还将逐步扩大销售辐射半径、细分个性化消费人群、拓展销售品类和型号、提升中高端销售比例提高服务附加值,力求实现销售能力再上一个新台阶。

三里庵三周年庆 唱响三日不绝

随着三里庵旗舰店周年庆时间的临近,各项优惠活动也相继揭开神秘面纱,与消费者见面。据合肥苏宁相关负责人介绍,此次三里庵旗舰店三周年庆,合肥苏宁携手各电器企业共投入了近千万资源,回馈广大合肥消费者。

5月12日至5月24日期间预交定金店庆10倍返还;购物满额赠送iPhone4S或32寸液晶,店庆期间合肥苏宁还从全国市场紧急调配了上千台热销抢购机型让利消费者。此次三里庵三周年店庆恰逢苏宁制冷电器节、6A平板推广月,届时合肥苏宁将推出更多极具市场冲击力的行业坐标机型,力争把实惠带到每一个消费者身边。

三里庵 三周年 畅响三日不绝

5月25-27日苏宁三里庵店 三周年庆典盛宴

跨品类购彩电/空调/冰洗/厨卫/生活电器

购物满额送iPhone 4S(16G)一部

单件需满1000元以上,特价机不参加,指定品牌型号参加,与品类返券不重复参加,买赠活动限三里庵店参加

预交定金十倍返 **单件满1000返100最高返800** **买空调 早买早清凉**

| | | | | | |
|-----------------------------------|----------------------|-----------------------|---------------------------|----------------------------|-----------------------------|
| iphone4S 16G 联通版 限5台 3999元 | 吹风机一款 限10件 1元 | 落地风扇一款 限5台 49元 | 50升电热水壶一款 限5台 399元 | 10升恒温热水器一款 限5台 599元 | 三门冰箱一款 限5台 999元 |
| 奶锅一款 限10件 1元 | 炒锅一款 限10件 1元 | 榨汁机一款 限5台 99元 | 日资数码相机一款 限5台 499元 | 32寸LED彩电一款 限5台 999元 | 14寸笔记本电脑一款 限5台 1799元 |

谁能享的到 限量惊爆 震撼全城

全自动洗衣机一款 限5台 **699元**

1P空调一款 限5台 **999元**

本版爆炸机限苏宁三里庵店5月26日当天排队抽奖产生,单张身份证限参加一次,图片仅供参考,请以实物为准,如内容刊登有误,请以店内海报为准