2014，宣酒为什么这样红

安徽哪里人酒量最大？

一个普遍的观点是：皖北人比皖南人能喝。百度蒙城吧里有一个代表性的帖子，给安徽十四个地市作了排行，阜阳、蚌埠、宿州位列前三，黄山不幸垫底。还说到酒桌上流传这样一句话："东北虎，西北狼，喝酒喝不过小阜阳！虽然阜阳经济上不了台面，但喝酒敢和内蒙古大汉叫板。"阜阳人喝酒喜欢一口闷，不管大杯小杯，开炸！战斗力十分惊人。酒量：无上限！

皖北人不仅酒量大，人口也多，酒风更盛。这也从一个侧面反映了古井、口子、种子、高炉等一大批安徽大型酒企都出在皖北的原因。

令人费解的是，宣酒作为出自皖南的一个白酒品牌，近些年蒸蒸日上，由南向北，席卷江淮大地，畅销安徽，被业界称为"野蛮"成长，这里蕴藏着怎样一个品牌密码？

安徽白酒协会有关领导接受采访时表示：宣酒的小窖群规模宏大，其小窖酿造工艺是安徽白酒行业的一朵奇葩，品质特点顺应了当前消费者的普遍需求。宣酒卖得好很正常。

■ 荣剑 占金兵



越来越多人喝宣酒

A 一条鱼喝下48个酒

蒙城，是一个130多万人口的皖北大县。这里民风淳朴，酒风彪悍。笔者的记忆里，这里很"牛"。不仅相声艺术家牛群在这儿挂职过副县长，同时也是产牛大县，"五洲牛肉干"很美味。

这一天，蒙城县漆园镇大庄村很热闹，是村民张路恒的大喜之日。张家门口一个硕大的彩虹门充满喜庆，院子里用彩色塑料布搭起了棚子，十多张八仙桌满满当当地布满了院子，来吃喜酒的人熙熙攘攘，好不热闹。

皖北的酒席大多是流水席，一批人用完，桌布一抽，再上下一桌。小张和新娘在长辈的带领下，挨桌敬酒。院子的一个角落里一大堆红红的宣酒瓶静静地躺在那里，仿佛像人诉说着刚刚过去的"酒战"。

笔者问小张："买了多少喜酒？"

小张说："五十箱。"

"花费不少吧？"

"还行。"

"为什么用宣酒做喜酒呢？"笔者问。

"宣酒好，瓶子好看。前几天，我两个朋友结婚，都用的宣酒。"

"你和朋友都今年结婚？蛮巧的啊。"

"2014，爱你一世。大家都觉得今年好。呵呵。"小张的话语透着爽直、淳朴。

据当地的朋友介绍，皖北人好客，款待来宾，以搞醉为最佳诚意。有时，桌上刚刚上四个凉菜，四瓶酒就喝干了。最为有趣的是，这里喝酒，有各种各样的规矩。一条鱼就可以喝下48个酒。笔者忙请朋友仔细介绍。

朋友说，鱼是一道重要的菜，上鱼后，鱼头对上宾。坐在头、尾、腹、背方向的四人先喝第一轮上鱼酒，而且要"头三尾四腹五背六"，这就一口气先灭掉了18个酒。然后做东者夹出鱼眼珠，敬给上宾，说"高看一眼"，上宾谢过，再灭掉了一盅酒。然后下一位接受鳃鳍，说法是"给个面子"，又灭掉一盅。直至鱼翅、腹鳍等都奉送完了，最后便夹起鱼尾巴上的鳍条，放到末位客人的盘内，请这位朋友"委（尾）曲求全"饮一大杯！

笔者不禁叹为观止！如此"野蛮"市场，难怪宣酒"野蛮"成长！

淮南龙湖南路徽州府婚宴楼的陈主管，翻看了一下店里的酒水账单，对笔者说："七月虽然是白酒淡季，我们店里结婚、过生日、上大学的各种喜宴有35场，用宣酒的将近一半。"

"消费者为什么选择用宣酒？"笔者问。

"宣酒口碑好，很流行，经济实惠。"陈主管说："还有，宣酒瓶子特别喜庆。"

确实，从笔者的走访来看，安徽各地用宣酒做喜宴酒的现象越来越多。虽然大家给出的理由有所差异，但经济实惠、红色喜庆的宣酒为更多的消费者接受，已经成为酒席上的一道靓丽风景。



买宣酒，过中秋

B 本地酒越来越难卖了

六安是皖西重镇，文庙街则是一条繁华的老街区。当地有云：文庙不到，六安白来。在这条商业、文化繁华的街道，商业竞争的氛围特别浓烈。种子、迎驾、临水酒的店招门头特别多。

走进一家名叫百花商店的杂货店，笔者看到，在十多个平方的店面里，沿三面墙摆放的货架上，各种酒水陈列不下20余种。门口左侧，顺放着一个玻璃柜台，里面摆放着各种香烟，柜面上琳琅满目的是口香糖等各种小食品。店主徐姓，五十开外。笔者买了包烟，和店主聊了起来。

据店主介绍，他们这个夫妻店有十多年了。这条街上有些什么店，生意怎么样，他基本上有所了解。聊起白酒，老徐说："店里绝大多数酒是卖不动的，真正好卖的也就四、五个品种。以前口子、银星、祥和、老糟坊不错，去年宣酒开始上货，现在起来了。"

"宣酒为什么能起来呢？"笔者问。

"我儿子讲这个酒不错，他和朋友经常喝这个酒。"老徐缓缓地说："听说合肥都喝宣酒，六安离合肥近，影响很大呗。"

"那其他酒卖得怎么样？这条街上其他的店也和你店里一样吗？"

"大家都差不多吧。宣酒起来了，本地酒越来越难卖了。"老徐仍然不紧不慢地说。

"哪些人经常到你店里买酒？"

"周围邻居，还有对面的酒店也有客人经常来拿。"

笔者顺着老徐手指的方向看去，见对面一家叫固腊香鹅馆的餐馆门庭鲜亮，正是中午时分，刚好有客人推门进去。

这一看不要紧，笔者突然也饥肠辘辘起来。随辞别了老徐，直奔香鹅馆。

这香鹅原来是六安地方特色菜肴，香酥而不油腻，最是下酒的好佐菜，与笔者喜欢的鸭脚包有的一拼。服务员推荐完菜肴后问："要不要来点酒？吃鹅喝酒最香。"

"来点什么酒？"笔者故意问。

"宣酒可以吗？"服务员说。"你看，现在很多人都喝宣酒。"笔者顺着服务员的目光望去。果然看见大厅里有客人正一边品着香鹅，一边喝着宣酒。

"你们店里宣酒卖得蛮好呀。"笔者说。

"当然啦。有时候断了货，还到对面小店去买呢。"

走访中，笔者在宿州的一家烤羊馆也遭遇到六安香鹅馆类似的情形。这家位于顾问路的特色餐饮店，生意非常火爆。

当晚朋友领我走进这家店，只见大厅爆满，幸亏提前预定。我们点完菜肴，让上宣酒，服务员说，宣酒卖断了，给你们拿种子酒可以吗？……

C "掼蛋"不喝酒，感情不再有

芜湖宏富酒店的包厢里，笔者正和几位同学热火朝天地"掼蛋"。这是一次同学小聚。因工作需要，笔者路过芜湖，给芜湖的同学打了个电话，就有了这么一次晚间聚会。

饭前不"掼蛋"，等于没吃饭。从合肥到芜湖，大概都是这么个风气。这"掼蛋"一玩起来，时间过得很快，其他同学都陆陆续续地到了，只有王勇没到。服务员来问"可以起菜了吗？"都好几回了。

到晚上8点多钟，王勇满身酒气地赶来了。

王勇在芜湖一家企业做销售，经常有应酬。今晚是先应酬了客户，再赶同学聚会的。

酒，早就倒上了。王勇先干为敬算赔礼。然后大家继续天南海北、海阔天空地侃。

笔者见王勇来之前喝得并不少，继续"战斗"也不怯场，就问他："你以前不是不能连续喝酒的吗？三日不见，刮目相看啊。"

"我来之前也好烦呢，心里直打鼓。我是不能喝两种酒的，一喝就倒。刚才陪客户喝的是宣酒，到这里一看还是宣酒，就放心了。"

"那真巧。你来之前喝了多少？"

"六两多。喝少了客户那里是过不去的。"王勇说。

"厉害，现在酒量涨了啊！"

"不是，不是。这阵子宣酒喝惯了，适应了。"

同学张冰一旁说："你们不说我还没注意，最近好像周围的好多朋友都喝起了宣酒。"

"周围的朋友都在掼蛋呢。"一位朋友打趣道。

笔者端起酒杯，对同学们说："'掼蛋'不喝酒，感情不再有。来，干！"

大家哈哈大笑……

不仅同事、朋友、同学间的聚餐，喝宣酒的人越来越多，马鞍山某网站的一次网友聚会，网友们也都提议喝宣酒。

据该网站负责人介绍，这是一次网友自动发起的一次自助式休闲聚会。利用周末时间，实行AA制，选择市郊的一处农家乐为活动地点。

在网站聚会帖中，网友们从聚会形式、地点、活动程序、菜肴搭配以及酒水选择都作了详细讨论。对于选择宣酒作为聚会用酒，网友们有以下意见：

"中档价位，高档品质。"

"马鞍山现在非常流行。"

"我周围越来越多的朋友喝起了宣酒。"

……

是的，宣酒正成为越来越多人的选择！

D "销量第一"是怎样炼成的

合肥是各大白酒品牌的必争之地，拿下合肥等于拿下半个安徽。宣酒经过数年的市场深耕，已经成为合肥中档白酒最畅销的品牌。不久前，省内多家媒体曾对宣酒成为合肥大众白酒"销量第一"进行过报道。这是根据国家权威统计部门的调查，在中档大众白酒领域，宣酒以56%的市场占有率荣获单品销量第一。

在桐城路与水阳江路交汇处的永辉超市，笔者看到，中秋节日商品已开始陆续上架，内部已开始营造中秋节日的氛围。酒水区宣酒、古井、种子、高炉等酒水的货堆陈列分外抢眼。酒水区负责人介绍道："大型商超高端白酒的销量通常很小，主要以省内中档的销售为主。从以往的销售数据来看，宣酒、口子、古井的销量都不错，单品销量中宣酒最多。"

笔者通过走访合肥市区合家福、红府等多家大型连锁超市了解到，宣酒在这些超市中，单品销量同样遥遥领先。

庐州太太酒水部负责人表示，庐州太太作为合肥最火爆的大众餐饮，与宣酒合作多年，明显感到宣酒越来越受到消费者欢迎，点击率上升很快。内部数据显示，宣酒是该店销量最大的酒水产品。正在庐州太太和朋友一起用餐的周先生对宣酒这样评价："宣酒入口好，很多人在喝。"

合肥的大街小巷，商场、超市、酒店、公交，宣酒的身影无处不在。放眼望去，处处可见的"宣酒元素"正在告诉这座城市的人们，谁才是如今最红的酒。

宣酒集团质量总监黄明在接受采访时表示，宣酒能够成为合肥中档白酒销量第一的原因，首先是宣酒独特的小窖酿造工艺。其它酒厂是大窖池酿造，宣酒是小窖池酿造，窖池小，发酵更充分，酒的口感更好。其次，宣酒基本上只做一款产品，能集中技术力量，不断优化酿造工艺，把这款酒的口感做得越来越好。所以，消费者喜欢买宣酒，花同样的钱，可以喝到口感更好的酒，物超所值。



市场竞争激烈，宣酒一马当先

"春江水暖鸭先知。"

当众多白酒品牌在行业遇冷、业绩下滑之际，或忙于电商、或推出小酒、或放低所谓身段。在这一系列令人眼花缭乱的所谓创新之后，我们会发现，烟花散后，寒星如故。

用务实耕耘，品牌才能成长；用专注浇灌，品牌才会强壮！

2014，宣酒为什么这样红？我们已经找到了答案！