



# 大电商平台、基金销售公司甚至银行、证券公司都推出了自己的“宝宝” 互联网金融无处不在“宝宝”

“以前只买余额宝，现在7日年化收益率很低，想看看其他的宝宝类产品，才发现琳琅满目，难以抉择？”省城市民张先生最近遇到了很头疼的问题。互联网金融时代，“宝宝军团”迅速蔓延。除了声噪一时的余额宝，各大电商平台、基金销售公司甚至银行、证券公司如今都推出了自己的“宝宝”。究竟该买哪种“宝宝”产品，这让很多投资者犯了难。

■ 记者 邹传科

## 资金不充裕： 关注实时申购 赎回的“宝宝”

随着规模不断扩大，今年4月24日起，余额宝超过5万元的大额赎回不再享受T+0，而变成T+1甚至是T+2。不过幸好，还有其他“宝宝”产品继续保持着“随存随取”的原则。

据悉，以好买储蓄罐对接的工银货币为例，好买储蓄罐对接的货币基金是工银货币，在工行强大的背景支撑以及优秀的基金经理管理下，工银货币多年来收益率保持同类产品前列，2013年以4.38%的回报率排名同类第11位。好买储蓄罐实现了7×24小时不限金额的随存随取，最迟十分钟到账，在证监会、银监会多方保护下资金安全有保证。

业内分析，注重资金流动性，特别是闲置资金不是特别充裕的投资者可以关注这类实时申购赎回的“宝宝”。

## 网购达人： 各大电商均推出各自的“宝宝”

另一方面，随着电商、券商等各种渠道平台的不断丰富，“宝宝”们也显现出更多产品特色。

京东、淘宝、苏宁、国美，电子商务不断蓬勃发展的今天，改变了人们的消费习惯，也改变了资金的配置方式。而各大电商均推出了各自的“宝宝”系列。以苏宁为例，苏宁零钱宝是苏宁云商在2014年1月15日上线的一种余额理财项目。苏宁零钱宝将基金公司的基金直销系统内置到易购宝中，为用户完成基金开户、购买等一站式服务，提供1元起

存、0手续费和稳健资金收益的理财方式。用户可直接使用“苏宁零钱宝”资金在苏宁易购购物支付、缴费、充话费、还信用卡，获得理财、增值以及日常消费的整体解决方案。

由于电商的“宝宝”们主要用于网购，因而有的在赎回至银行卡的条件上较为严格。例如，京东小金库每天的赎回额度只有15万，正常情况下需要2个小时才能到账。而苏宁零钱宝的用户需要完成高级实名认证才可以得到2小时快速到账的资格。

## 股民： 互联网证券产品实现闲置资金增值

腾讯联手国泰君安推出的“佣金宝”与一般的电商的“宝宝”用于网上购物不同，它是一款便于股民投资的互联网证券服务产品。投资者可以将投资资金存在“佣金宝”中，当账户里的资金没有购买股票时，自动申购“国金通用金腾货币基金

金”，实现闲置资金增值。而当投资者需要进行股票交易时，便相当于“佣金宝”的赎回操作，并且在1天后将资金直接转入股票账户。由于“佣金宝”的重点在于证券投资服务，因而现金赎回方面没有储蓄罐灵活，仅支持T+1的无限额赎回。



## 小微企业： 短期闲置资金理财的不错选择

不仅仅是个人有“宝宝”，如今，针对小微企业的“宝宝”也在成长之中。“天天富”是由第三方支付机构银联商务有限公司推出的增值服务产品，可以帮助商户在不影响日常运营资金流动性管理的同时，获得高倍资金收益。商户仅需在“天天富”平台自主操作，绑定基金产品，即可实现企业流动资金像普通大众的闲置资金一样在“宝宝”中获益。

由于对接的是企业，因而“天天富”的起购金额为200元。赎回期需要1天。不过，与其合作的基金公司包括光大保德信基金、南方基金、华夏基金等，对接的货币基金的收益率在3.5%~4%之间，是银行活期存款的8至13倍，因而也是小微企业短期闲置资金理财的不错选择。

“宝宝”日渐平常，不少普通消费者通过“宝宝”建立了一定的理财观念，让口袋里的闲置资金不再拘泥于传统而苛刻的银行存款里。随着“宝宝”种类逐渐增多，了解“宝宝”的赎回规则及特殊功能，生活将变得更加便捷高效。

智汇360 易连贷  
小企业金融

# 续贷零距离 还款零压力

### 产品介绍

是指对符合本行条件的小企业，在其存量流动资金贷款到期前提出申请，经审查通过后，在贷款到期日无需偿还本金，通过与原贷款的无缝对接，实现贷款资金在原授信到期后继续使用的业务品种。

### 适用对象

经营正常、信用良好、主营业务清晰、发展潜力较强、以本行为主要结算小企业客户，目的在于为企业生产经营提供稳定、持续的资金支持。

### 产品特点

- 到期日放款还款无缝对接，解决企业一次性还本压力；
- 支持多次续贷，实现融资资金长效使用；
- 手续简便高效，为企业融资节省时间成本。

### 融资额度与期限

续贷额度最高可达2000万元，续贷期限为一年。