

出境游

国内休闲旅游热情日益高涨,出境游市场也越来越走俏

境外旅游保险选购需要关注什么?

□ 嘉丰瑞德

随着国内休闲旅游热情日益高涨,出境游市场也越来越走俏。不过出门在外、远离故土,会有诸多的不便,很多时候还得注意安全、出险时的经济性问题。因此出境游保险就成了出境游的必然选择。而且很多办理旅游签证时,也都强制要求有出具有关购买旅游保险的证明。怎么去选择出境游保险,对此,理财师建议应了解以下五个内容。



关注保险保障的内容

首先需要注意的是保障的内容。通常,最基本的境外旅行保险包括了意外、医疗、紧急医疗救援保障方面。而全面一些的境外旅游保险可包括旅行延误、托运行李延误、托运行李丢失、出行期间家庭财产保险等保障内容。甚至还有一些可涵盖证件遗失、个人随身财物被盗或遭抢劫的保障内容。

对这些名目繁多的保险,旅行者要根据自身的情况来选择合适的保障范围。保障越全,费用越高,消费者在考虑这些的时候,需要结合旅游目的地的综合情况来判断和取舍。

关注额度大小

保险额度应根据当地的消费水平、物价水平、服务价格水平,结合自己的行程选择合适的保额。像一些第三世界国家,可能在保额上会跟发达国家有所不同。特别是一些发达国家地区的部分服务的费用,发达国家的花费较大,像美国在医疗方面的费用,一旦入院,医疗费用会相当惊人。故嘉丰瑞德理财师建议在发达国家等旅行时,选择保险应尽量涵盖有意外医疗、急性病医疗的产品,保额也相对较大一些好。

关注救援内容

保险中有一部分涉及到境外紧急救援。由于不同保险公司选择合作的救援机构不同,因此也需要注意这些救援在不同地域间的服务差别,是否有提供服务或是否有相应的中文服务等。像有些救援机构,业务侧重北美地区,而有些救援机构业务则侧重欧洲,消费者应根据不同的旅行目的地选择保险和救援机构。

关注救援机构的实力

有救援机构还不行,也要关注救援机构的实力。一般大的保险机构,综合实力雄厚,旗下往往也对接有专业的国际救援公司,并有充分的授权,因此能提供更专业、高效的救援服务。

关注免责条款

在购买任何境外旅行保险前,消费者务必要了解该保险的免责条款内容。因为免责条款属于保险公司不承担保险责任的范围说明,像很多保险都对诸如慢性病、既往病史等有免责声明,还包括一些高风险类的极限运动,如滑雪、攀岩、潜水等。假如消费者要从事这些高风险运动,那还须额外再购买相应的保险。

地震险

巨灾保险破冰在即
住宅地震险
框架浮出水面

业内期待已久的我国巨灾保险制度即将破冰。我们从相关渠道独家获悉,这一被列入保险新“国十条”的重要制度,将先以“城乡居民住宅地震保险”这个单一灾种保险计划作为突破口先行先试,相关制度实施方案初稿已经起草完毕,目前正在业内征求意见。

多家保险公司证实,《建立城乡居民住宅地震巨灾保险制度实施方案(初稿)》征求意见稿已于本周下发。“城乡居民地震巨灾保险制度运行初期,将以一款适用于全国的城乡居民住宅地震保险示范条款为主,可单独作为主险或作为普通家财险的附加险。以城乡居民住宅建筑物本身及室内附属设施为保障对象,以破坏性地震震动及其引起的次生灾害为主要保险责任。”

从初稿内容来看,运行初期,城镇居民住宅基本保额每户5万元,农村居民住宅基本保额每户2万元,每户可参考房屋市场价值,根据需要与保险公司协商确定保险金额,最高不得超过100万元,100万元以上部分由保险公司提供商业保险补充。

对于消费者所关心的费率和理赔问题,运行初期,将按照地区风险高低、建筑结构不同、城乡差别拟定差异化的保险费率,并适时调整。涉及赔偿处理,则参照全国地震标准化技术委员会制定的国家标准进行分档理赔。

“据初步测算,年基准费率约在0.01%到0.16%之间。”知情人士举例称,比如,以地震风险较低的某市混合结构住宅为例,费率约为0.01%,如果该住宅保险金额为10万元,每年保费约为10元;以地震风险较高的某市钢混结构住宅为例,费率约为0.069%,如果该住宅保险金额为10万元,每年保费约为69元。

业内人士则更关心投保率,这在一定程度上将关系到这一模式的推进成效。从相关渠道获悉的一组测试数据显示,综合国际经验、行业偿付能力溢额、历史赔案、我国居民收入水平及保险意识等因素,我国开展城乡居民住宅地震巨灾保险,采取自愿投保的方式,预计在方案实施的一至两年内,城乡居民住宅地震保险投保率预计不超过5%。考虑到不同地区地震风险差异很大,可能存在投保不均衡的现象。

那么,“在运行初期,若按照全国范围投保率1%至5%初步测算,城乡居民住宅地震保险每年的保费规模约为2.4亿元到12亿元左右。”业内人士分析称,随着投保率和保障程度的提高,每年地震巨灾保险专项储备金的累计规模还会继续扩大。

据知情人士透露,根据目前的工作计划表,2016年年初,将面向城乡居民销售住宅地震保险产品,城乡居民住宅地震巨灾保险制度正式运营;2016年年中,出台相关管理办法和财务规则,允许保险公司按照保费收入一定比例提取资金,实现跨年积累;2016年三季度末,总结评估地震巨灾保险制度运行情况,测算次年保费规模,进一步完善地震巨灾保险制度的产品、服务和运营等。

2017年初,正式启动地震巨灾专项储备金积累,委托专门管理机构设立专户管理;2017年三季度末,根据上一年总体运行情况,验证保险费率,调整保险条款,同时,研究建立地震巨灾保险基金及其管理机构。

据业内人士透露,这是我国巨灾保险制度“三步走”中的第一步。第二步则是在2017年底前,完成巨灾保险立法工作,推动出台《地震巨灾保险条例》;第三步是在2017年至2020年进入全面实施阶段,逐步将巨灾保险制度纳入国家综合防灾减灾体系。黄蕾

教你一招

花小钱办大事

保险怎么买最划算?

常年关注保险市场的消费者一定发现现在的保险产品保费跟着消费水平水涨船高,也不免有人调侃“保险都是有钱人的玩意儿”,但仅靠社保与积蓄存款实在不足以应对意外风险,商业保险多少还是要买一些的。那究竟怎么买保险,才能花小钱办大事,经济又实惠?

买保险,趁年轻 保障期限长的年缴或趸交(保费一次性缴纳)的保险产品,被保人年纪越小,保费越少。随着年龄的增长,意外与健康风险隐患逐渐凸显,投保高保额自然缴纳高保费,所以保险还是早买早划算。

消费型VS返还型 保险产品从缴费角度分类还可分为消费型与返还型。被保人在保障期间未出险,合同到期后,消费型保险保费不予退还;返还型保险则按照合同约定比率

退还保费(比率>100%)。即消费型不出险到期就给保险公司了,而返还型除了所缴保费,还有收益。仅从收益而言,消费者毫无疑问倾向于返还型,但实际上,同等保额下,返还型保费明显高于消费型保费,甚至是消费型的2~3倍不止。而按照我国经济消费水平的发展,110%的收益显然跑不过通货膨胀,返还型还是适合经济实力较强不过分计较收益的消费者,消费型才是经济划算的首选。顺带一提,我们通常购买的短期卡单也是消费型保险。

货比三家 各家保险公司的费率是有差别的,在购买时一定要多参考几家的报价再选择。但必须注意的是,在购买时认准资金雄厚,发展成熟的公司,以保证后续的保险服务。

和讯

做新闻背后的新闻

知天下 / 赢财富 / 懂生活

新闻热线: 2620110 广告热线: 2815807
订报热线: 7136993 微博: weibo.com/scxb
安徽财经网: www.ahcjjing.com