



拄双拐坚守讲台35年 只因“热爱教书匠的活”

□ 檀志扬 星级记者 刘海泉 文/图

连堂上课，腋窝被双拐顶磨出一层又一层厚厚的皮，止痛片成了他口袋里的必备药物。在怀宁县石牌镇一所乡村小学，有一个身拄双拐特殊的身影，35年来始终坚守在三尺讲台上，为乡村孩子们奉献了自己的全部。

临时顶缺爱上当拄拐老师

鲁金明1962年出生在怀宁县一个普通家庭，1979年，刚刚高中毕业的他放假在家。因小时候患小儿麻痹症，病魔夺走了他的双腿，从此拄上双拐。他正准备复习参加高考，期盼着能圆他的大学梦。那时，大队干部和学校校长找到了他：学校里两名教师走了，正缺老师，让他去顶几天。他应允了。可这一顶就是三十五年。

刚开始工作的那年，每月几元钱工资，加上每年200个工分。每次生产队年终结算时，他家分到的财、物总是最少的，亲朋好友都劝他：你这文化，学个无线电修理一定行，改行吧。

雨雪天气上下班，他经常摔得鼻青脸肿。妻子心疼地哭闹着，“别为那三十几元钱连命都不顾了。在大路边开个商店，人轻松，收入也要高许多。”他淡然一笑，说他爱上教书匠的活，不是经商的料。

止痛片成了必备药

鲁金明虽然身体残疾，却从来没提出任何照顾。

初站讲台，鲁金明双拐整天顶着腋窝，连堂上课。腋窝被拐杖顶磨得又红又肿。顶着时，肌肉麻木得不觉得痛，可放下拐杖，疼痛难忍，常常是彻夜不能寐。

“止痛片成了我口袋里的必备药物。”鲁金明笑着说。肿胀的腋窝只能用热毛巾敷一敷，给双拐顶端再加纱布裹一裹，忍住疼痛，双拐仍拄在腋下，继续上课。一年又一年过去了，他的腋窝已被双拐顶磨出一层又一层厚厚的皮。

为了能早到校，鲁金明总是趟黑起早，扒上几口饭后拄上双拐，“咚—咚—”艰难地挪移着赶在去校的路上，右边的拐杖上



总挂着一个包，那里装的是带回家备课的本子。常人要走二十多分钟的路，拄着双拐的他要用上五十分钟。

每逢雨雪天气，他穿上雨衣，仍旧一瘸一拐地赶往学校。泥泞的路面，即使正常人行走也会摔上几跤，更不要说他了。这条回家的路上，鲁金明不知摔倒了多少回。他从未退宿，坚持上班，始终不少学生一节课。

近十几年来，鲁金明所教的班级班风严明、学风严谨，多次被评为“校文明班级”。班级学生综合成绩在全镇总是名列前茅。1992年，他考取了师范学校，毕业后成为当时全镇为数不多的“民转公”教师。

“我要对得起这份工作”

全县“两基”教育验收攻坚阶段时，义务教育学校的“两基”资料建设工作陌生、繁琐，而鲁金明却主动承担了重任。许多老师觉得不可思议：“老鲁还图什么？都转正了，还这么自找苦吃？”“我图的是回报，是要对得起这份工作。”

鲁金明深知年报统计工作的严肃性和严密性，任何一个统计数据都关乎全局，任何一点疏漏都会影响全镇、全县统计的准确性。每学年年报的九月份，只要上完课，他就拄上双拐，摇摇晃晃地进村入户。

到了受访户，他拿起一只拐，撑起一臂，挪下身子，再拿起另一只拐，撑起另一臂，弓起腰慢慢坐下。每一个动作，在旁人看来都会觉得十分揪心，都担心他摔倒而不由自主地上前搀扶。而他却觉得无所谓。他掏出口袋中的纸和笔，仔细询问，认真记录。

那时，学校所在万全村每学年7~11岁600余人的适龄人口中有60余名儿童不在本村就读。这些儿童的就读情况均需逐一入户跟踪、核查，以便取证。为此，每次年报，鲁金明至少要花两周时间走村串户核查。大家都想帮他，总被他婉言谢绝，“调查的情况我比较熟悉，还是我轻车熟路一些。”

“桃李不言，下自成蹊”。一届一届的学生离校了，但他们没有忘记这个特殊的老师。每到元旦和春节，一张张贺卡、一封封热情洋溢的书信从全国四面八方寄给自己再尊敬的鲁老师。

恒大地产金秋特惠 送家私引爆置业热潮

——合肥恒大帝景购房即送品牌家私券



等18个知名品牌保证家私的高品质，经得起检验和岁月的考量！简约的设计理念，细腻、精致的做工，兼具时尚与实用的艺术品，带来唯美的生活享受；抑或是雍容华贵、精雕细琢、如大家闺秀般的家居臻品，犒赏它尊贵的主人！沙发就是风景，桌椅就是诗章，生活，就应该浪费在美好的事物里！

据悉，合肥恒大帝景作为首次进驻北城的综合体项目，整体设计精益求精，项目重磅打造11万方湖景园林，推开窗尽享园林极致盛景，俯瞰到7200㎡开阔大湖美景；另项目自建有4万方欧陆风情商业街、1.9万方运动中心、1.2万方恒大影城等20万方商业配套，让业主纵享惬意生活！

央行再双降此刻买房超划算

2015年8月26日，央行宣布降息降准。金融机构1年期贷款基准利率下调0.25个百分点至4.60%，5年期以上贷款基准利率下调0.25个百分点至5.15%，以贷款100万，20年为例，降息后每个月月供减少了139.82元，20年共节省了3万多元的利息！年度买房好时机已到来，此刻不出手更待何时！建面85-138㎡园景精装美宅火爆热销中，更可获赠品牌家私券，装修家私一步到位，绝佳良机不容错过！

细节锻造品质成就人居传奇

在合肥恒大帝景亮相北城后，笔者曾耳闻目睹诸多资深媒体人直呼大开眼界：楼盘居然有这么多学问，居然可以这么细致这么用心！纵观合肥恒大帝景设计中的每个细节，犹如打开一部博大浩瀚的“符号学”。每一个符号都彰显其品质与卓越，每一个符号都剑指“不朽”，充分显示项目执行品质战略的决心。在规划设计上，项目保障开阔的正南北朝向，注重通风采光。住宅立面采用欧式古典主义风格，局部细节线条丰富细腻，使建筑在转折、进退、凹凸、高低错落中增强动感和光影的和谐变化。

谐变化。

在装修选材上，合肥恒大帝景更显示出超乎寻常的品味和耐性，项目采用9A精装，严格执行6000余条精工标准，与华润、欧雅、日升、西门子等众多一线品牌达成战略联盟，旨在为业主提供更舒适的生活享受，也正是这些细节上的无微不至，成就了合肥恒大帝景专注品质的金字招牌。

金秋9月钜惠最高送9万元家私

千亿恒大，值此金秋送爽之际，为回馈广大新老业主的信赖与厚爱，特推出“购房送品

牌家私券”优惠政策，成交金额在60万以下的（含60万），赠送3万元品牌家居券；成交金额在60~100万元的（含100万），赠送6万元品牌家居券；优惠期间认购住宅1套的，可特惠购55折商铺，这次钜惠势必在北城再掀一场抢房热潮。活动期间在合肥恒大帝景购房的业主，为让利广大消费者，恒大帝景与众多国内外品牌家私合作，带给消费者实实在在的品

牌家私券”优惠政策，成交金额在60万以下的（含60万），赠送3万元品牌家居券；成交金额在60~100万元的（含100万），赠送6万元品牌家居券；优惠期间认购住宅1套的，可特惠购55折商铺，这次钜惠势必在北城再掀一场抢房热潮。活动期间在合肥恒大帝景购房的业主，为让利广大消费者，恒大帝景与众多国内外品牌家私合作，带给消费者实实在在的品