组版 胡燕舞 校对 夏君
编辑 吴笑文

2018日历书大战已开启 哪款是你的心头好

记得，许多年前家里流行挂历和台历，上面有风景，还有美丽的画报女郎。翻开这一页页日历，可真是一种美的享受。时过境迁，现在的日历摇身一变，成了文艺青年的新装备。这不，距年底尚有两个月，2018年日历书大战已经硝烟四起。和前两年相比，今年日历书大战来得更为猛烈，还没到年根儿，市面上见到的各种日历书已近60种。业内专家预言，12月将迎来日历书的爆发期，日历书有可能达到百种以上，远超去年的六七十种！

▮据《北京日报》







不同领域都有日历书

这一轮日历书大战中，不少出版社、新媒体、文化机构都参与其中，纷纷在诗词、名著、养生、博物、艺术、建筑、文物、儿童等不同领域抢占先机。此前从未涉足日历书的出版社，比如中国地图出版社、中国中医药出版社、地质出版社等，根据自身特点分别推出《列国图志·世界日历》《本草纲目养生日历》《宝石日历》等。

面对日历书，很多读者心怀欣喜，各大销售平台都能寻得大家的留言：“我可以写一封岁月组合的情书了”“日新月异，唯一不变的是对时间的珍视”“喜欢细到毛孔的设计”“每次撕日历，都有往事如逝水的感觉”。看来，日历真的能给大家带来不少快乐。

有创意才玩得转

经过几年的积累，“创意”正愈发成为日历书品质追求的一个集体选择。单向历今年7月荣获2017年德国红点奖，在业界堪称传奇，其获奖理由为，“这本桌历以经典传统和现代技术的成功结合打动人心，并且以简洁、清晰的设计呈现。”

单向空间联合创始人张帆回忆，2015年春节，为了解决春节七天既要休假还要更新的难题，单向空间公号编辑做了一个叫单向历的栏目，每天从经典文学作品或电影台词等中挑一句金句，以老黄历+现代语言方式在春节期间推出，十分应景。

因为栏目颇受读者欢迎，单向空间于是决定将其作为保留栏目持续发布。有个姑娘甚至在“宜表白”那天留言说，自己要鼓起勇气向喜欢的人表白。

假冒日历书也露头

日历书这么多样，却要给大家提个醒儿：可别买了假冒款。

有的日历，比如2010年的《故宫日历》，在孔夫子旧书网已卖到1500元。日历书一方面成为收藏新品，另一方面也被假冒、跟风者竞相追逐。因为是翻印的缘故，冒牌货字迹模糊，而且笨重没有裁切线，纸页切口也不平整。

面对鱼龙混杂的市场，一些出版社已表现出了冷静姿态。中华书局去年推出6种日历书，今年就减少至两种。“未读”去年推出《月相历》，前年推出《企鹅手账》，今年则一款也不出了。

目前日历书市场一年整体销量不过两三百万册，市场份额还是太小了。日历书市场或许还处于方兴未艾的阶段，或许会急速退潮，一切皆有可能。无论如何，对于我们来说，能够享受日历带来的生活中不经意的美好，也是件乐事。



□ 生活汇

这种留白插花技巧 分分钟让你家变高级

秋冬季很多人想要靠插花来装点自己的家，于是就参考着图片认真摆弄，可结果却往往都以失败而告终……总觉得自己的插花效果高大上不起来？其实是因为你没有掌握其中的小技巧而已。

其实很简单，想要让花艺看上去高大上比较不错的方式是学会留白。顾名思义，就是将花瓶内的空间适当地留出一部分来。 这种留白效果运用在玻璃瓶花瓶上比较好看，因为玻璃自带的透明感会让整体看起来通透干净，所以比较容易营造出清新氛围。

对于一些根茎比较长带有树枝的花卉，通常会运用瓷瓶或是木质花瓶，将少量的花卉插入其中很容易营造出丝丝禅意。

如果你是手残党，那么在插花前一定要准备这样一个小利器，那就是网兜。像是买水果自带的网兜一定不要扔掉，可以废物再利用。

方法很简单，先要将网兜用剪刀剪开，然后比照着花瓶瓶口处的大小剪下一个相同的圆形，并且用胶带将其盖在瓶口处。随后，可以将事先准备好的鲜花全部拿出来，可以先将手中的花简单地搭配一下。 搭配好之后，用剪刀从斜45° 角的地方修剪下根茎，这样看起来会比较漂亮。将搭配好的花，插入到网兜的小孔内，这样就算是大功告成了。怎么样是不是很简单！

□ 荐读

你不优秀 认识谁都没用

在家靠父母，出门靠朋友。也许因为这句话，许多人总不忘到处留电话，要电话。曾几何时，不少人把要到别人电话或合影当成炫耀的资本。

1

不禁想起10多年前的一次，偶然接触到某“大人物”，交流甚欢，蛮投缘的，相互留了电话。原以为这是很重要的人脉资源，不久，刚好遇到一困难，想到了这位“大人物”。于是，长长地发一条短信，没回。又打去一个电话，结果，只听到二个字：没空。说实话，当时很有挫败感。很多人都遇到过这样的拒绝，以为和对方留了电话存了微信，彼此应该能帮忙。

却忘记了一件重要的事情：只有资源平等，才能互相帮助。

很多社交并没有什么用，看似留了别人电话，却在需要帮助的时候，仅仅是白打了一个电话。因为你不够优秀——虽然很残忍，但谁又愿意帮助一个不优秀的人呢？

2

有一位年轻的博士生问：“自己正在忙工作，常碰到一些不速之客，该不该拒绝？会不会失去人脉？”我说：“只有优秀的人，才能得到有用的社交。”这位年轻的博士生感悟道：“在没获得博士学位之前，很少有人主动找我，我懂现在为什么有人主动找我了。”最后，他肯定地表示应该多花时间在自己科研项目上，没必要把时间浪费在无效的社交上。

如果你不够优秀，人脉是不值钱的，它不是追求来的，而是吸引来的。只有等价的交换，才能得到合理的帮助——虽然听起来很冷，但这是事实。

3

你一定要知道：

一、人脉不在别人的身上，而藏在自己身上。唯有让自己变得强大，你才能获得有用的人脉。

二、“认识人多”不等于“人脉广”。人脉法则第一条就是，要扭转“以多寡论英雄”的人脉观。

三、人脉的基础是你的“被利用价值”。你的利用价值越大，他就越会帮你。与其把时间花在多认识人上面，不如花时间提高自己的个人价值。

四、少“巴结”，多“互助”和“提携”。投资和我们层次相仿的人，大家之间是一种平等的“互助”关系；提携比自己层次低的人，就好比低价买入潜力股。

天下没有免费的午餐，人脉是互相的。你不优秀，认识谁都没有用。