



在挑选衣服为顾客



配钥匙的老大爷



逛夜市除了吃喝,游戏也是一个大项

# 人间烟火气 百味人生路

星报记者带您走近合肥大街小巷的路边摊贩

“

夜幕降临,一天的工作结束,人们开始享受专属的休闲时光。合肥的街头巷尾,市井里弄,也冒出了许多摊贩。

从新潮服饰,到美食百货,再到休闲娱乐,摊主们迅速出摊。伴着摊前美食的香味,市民徜徉其间,或做一次美甲,或吃两串烤肉,或买几件衣服……对于摊贩而言,出摊,是合肥夜生活开始的信号。

□ 本报记者

## 哪里摆?“有人的地方就有摊贩”

从下班后的马路边,到夜幕下的官亭路,再到深夜的淮河路步行街……在合肥,摊贩的身影随处可见。他们或是种类齐全的露天烧烤,或是款式多样的服装摊,又或是品种单一的水果车。

每年地里西瓜上市的时候,徐师傅会驱车从老家凤阳来合肥卖西瓜。

6月4日晚上,徐师傅将一货车西瓜,停在合肥市怀宁路宁溪家园东门附近。昨晚刚运过来的西瓜,藤蔓依旧新鲜,惹得不少路人驻足购买。

“今年由于天气的原因,西瓜口感好,产量也不错,再加上西瓜刚上市,行情还不错。”徐师傅告诉记者,自己的西瓜卖一块八一斤,一天下来,毛收入差不多能有一两千块钱。

徐师傅介绍,自家有50亩西瓜地,由于经常来卖瓜,城管在宁溪家园东门附近划了一块地方卖瓜。

“这个地方不会有城管管,不过如果去其他地方卖,就可能被城管赶了。”徐师傅坦言,如果没有人,自己也会去其他地方碰碰运气。

而在长江西路三里庵地铁口附近,小李开始了在这里的摆摊首日。房檐底,小李背靠墙壁。一席格子布垫在一旁,上面码着六七把折扇。白布扇面上印有毛笔大字,这便是小李要兜售的商品。出入地铁的行人络绎不绝,不少年轻人止步问价。一把折扇15元,记者观察的5分钟内,有3人问价,1人购买。

“我是合工大大一的学生,女朋友在合肥,现在不上学,所以过来摆摆地摊,挣点零用钱,空闲时间也能陪陪她。”小李解释,自己之前是在附近的酒吧摆摊,运气好的话,两三个小时就能卖几百块钱,但后来酒吧不给摆摊,所以来这边碰碰运气。

“有人的地方就有摊贩!”当问及摊贩一般集中在哪?小李告诉记者,这边人比较多,自己先在这边看看,如果行情不好,还会去其他地方摆摊。

## 为何摆?“感谢党!感谢政府!”

在市民吴先生看来,在合肥,如果你自称是老饕,却不知道官亭路是什么地方,显然是不合格的。

今年63岁的吴先生,家住离官亭路不远的登云庭小区。每天晚饭后,吴先生总喜欢带孙女来官亭路转转。

“官亭路现在越来越热闹了,这边的小吃种类多,味道不错,还很经济实惠。”吴先生介绍,自己一般会吃点夜宵,然后逛逛再回家。

与吴先生一样,每天晚上17时到22时,尹女士都会准时出现在官亭路上。从公司文员辞职,转行当一名鲜花摊主,尹女士已经在这干了一个多月。



官亭路上的大学生创业一条街



路边的美甲服务

“感谢党!要感谢政府!就是因为现在政策好,我们才能干这行。”尹女士介绍,由于疫情影响,公司不景气,在亲友的劝说下,自己索性辞职,成为一名专职摊主。

尹女士告诉记者,官亭路这边人流量挺大的,自己的摊位是街道划的,在这边摆摊,并不担心被城管撵。

“为了更好地管理流动摊贩,官亭路上划了不少摊位。”琥珀街道党群工作部韩文静告诉记者,疫情期间,街道也聘请了第三方物业对街道进行管理,让摊位的运营更加合理,更加安全。

与尹女士不同,在环城公园东路摆摊的张阿姨,是因为不识字,找工作难才出来摆摊的。

“我今年50多岁了,卖手抓饼也有20多年了。”张阿姨解释,当时两个孩子又小,自己又不识字,不方便找工作,索性心一横,跟人学了两天做饼后,骑着三轮车就出来卖饼了。

张阿姨告诉记者,由于疫情,自己已经在家呆了三个多月,之前在瑶海区那边摆摊,现在政策放宽了,城管

管理也放宽了,就和别人来淮河路步行街外摆摊了。

## 怎么摆?“一场速度与脑力的角逐”

晚上10点30分,官亭路小吃街刚落下帷幕,尹女士又驱车前往下个主场——淮河路步行街。伴随着电动车的轰鸣声,四面八方的摊贩涌入,流动摊贩的“狂欢夜”按时开始。

卖鞋的、卖衣服的、套圈的、卖瓷器的……各种摊贩齐聚淮河路步行街的主街道,掀起了淮河路步行街的又一个高潮。

“深夜街头,置身于烟火缭绕处,吃肉的幸福都得到了升华。”在市民李先生看来,相比于酒店大餐,隐匿于街头巷尾,市井里弄的小摊贩,是个不错的选择。

然而,对于摊主而言,每一次的出摊,无异于一次抢占高地的“攻坚战”。迅速出摊,招揽顾客,如何在讨价还价中找到平衡点?这不仅仅是场速度的较量,更是脑力的角逐。

尹女士告诉记者,每天从10点30分到第二天的5点左右,毛收入五六百,在这条街上,每天毛收入上千并不是神话,但这并不意味着来的人都能挣钱。

“摆摊跟其他的东西不一样,上一秒几十个人来了,下一秒可能一个人也没有,所以,动作一定得快。”尹女士解释,另外,如何在这几百个摊位中,占得一席之地,又如何能赚到顾客的钱,又需要自己的考量。

在淮河路步行街东侧卖衣服的李大姐告诉记者,淮河路步行街最早的摊主是不要摊位费的,但有的人干不下去,转让给别人就要收租了。

“按摊位宽算,一块砖每月100元钱。”李大姐介绍,自己的摊位费还算便宜的,中间的更贵。

李大姐笑着说:“这边经常有新面孔出现,但留下的却并不多,最后能继续干下去也都是有‘绝活’的。”